



ISSN 2542-1026

№ 1/2017

НАУЧНОЕ СЕТЕВОЕ ИЗДАНИЕ  
**«COGNITIO RERUM»**

Москва

2017

# Научное сетевое издание «COGNITIO RERUM»

ISSN 2542-1026

Договор с РИНЦ № 511-08/2015 от 6 августа 2015г.

Периодичность: 1 раз в месяц

Учредитель: Европейский фонд инновационного развития

-----  
Главный редактор:

**Сукиасян Асатур Альбертович**, кандидат экономических наук, доцент.

Редакционный совет:

**Агафонов Юрий Алексеевич**, доктор медицинских наук, доцент;  
**Баишева Зия Вагизовна**, доктор филологических наук, профессор;  
**Ванесян Ашот Саркисович**, доктор медицинских наук, профессор;  
**Вельчинская Елена Васильевна**, кандидат химических наук, доцент;  
**Иванова Нионила Ивановна**, доктор сельскохозяйственных наук, профессор;  
**Калужина Светлана Анатольевна**, доктор химических наук, профессор;  
**Козырева Ольга Анатольевна**, кандидат педагогических наук, доцент  
**Конопацкова Ольга Михайловна**, доктор медицинских наук, профессор;  
**Мухамадеева Зинфира Фанисовна**, кандидат социологических наук, доцент;  
**Пономарева Лариса Николаевна**, кандидат экономических наук, доцент;  
**Почивалов Александр Владимирович**, доктор медицинских наук, профессор;  
**Прошин Иван Александрович**, доктор технических наук, доцент;  
**Симонович Николай Евгеньевич**, доктор психологических наук, профессор, академик РАЕН  
**Смирнов Павел Геннадьевич**, кандидат педагогических наук, профессор;  
**Старцев Андрей Васильевич**, доктор технических наук, профессор;  
**Хромина Светлана Ивановна**, кандидат биологических наук, доцент;  
**Шилкина Елена Леонидовна**, доктор социологических наук, профессор;  
**Шляхов Станислав Михайлович**, доктор физико-математических наук, профессор;  
**Юсупов Рахимьян Галимьянович**, доктор исторических наук, профессор.

-----  
Верстка: Мартиросян О.В.      ||      Редактор/корректор: Мартиросян Г.В.

Редакция научного сетевого издания «COGNITIO RERUM»:  
Телефон: + 7-(499)-391-54-57 || Web: <http://efir-msk.ru> || E-mail: [journal@efir-msk.ru](mailto:journal@efir-msk.ru)

Подписано для публикации на сайте 23.08.2016 г.  
Формат 60x90 1/8.    Усл. печ. л. 10.22.

-----  
Научное сетевое издание «COGNITIO RERUM» включено в Российский индекс научного цитирования

Все статьи проходят рецензирование (экспертную оценку).

**Точка зрения редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов публикуемых статей.**

Ответственность за точность цитат, имен, названий и иных сведений, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых статей.

**СОДЕРЖАНИЕ**

**ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ**

<b>Овчинникова И.В.</b> АНАЛИЗ ИЗДЕЖЕК ОБРАЩЕНИЯ В ПРОЦЕССЕ ДВИЖЕНИЯ ТОВАРНЫХ ПОТОКОВ	4
---	---

УДК 657.6:657.1:339.5

Овчинникова Ирина Владимировна  
ст. преподаватель ХГУЭП,  
г.Хабаровск, РФ  
E-mail: 50irina2010@mail.ru

## АНАЛИЗ ИЗДЕРЖЕК ОБРАЩЕНИЯ В ПРОЦЕССЕ ДВИЖЕНИЯ ТОВАРНЫХ ПОТОКОВ

### Аннотация

Одним из важнейших направлений изучения движения товарных потоков является анализ издержек обращения. Торговые организации должны контролировать величину и уровень расходов на продажу, а также рассчитывать эффективность их использования. Размер издержек обращения связан с изменением товарооборотом, валового дохода, использованием ресурсов в торговле. Предлагаемая схема анализа может являться действенным инструментом для изучения расходов на продажу в процессе движения товарных потоков.

### Ключевые слова

Торговля, издержки обращения, анализ, товарооборот, валовый доход

Торговля является отдельной отраслью экономики, которая осуществляет движение товарной массы от производителя до потребителя [1, с. 14]. В свою очередь товарные массы составляют основу движения товарных потоков.

Товарные потоки определяются величиной товаров, реализуемыми торговыми организациями. Чем быстрее происходит процесс товародвижения, тем быстрее происходит процесс реализации и тем эффективнее торговая деятельность. Ускорение оборачиваемости товарных потоков зависит от основных показателей торговли: товарооборота, валового дохода, издержек обращения.

Товарооборот – объем проданных товаров в денежном выражении.

Валовых доход в торговле это величина реализуемых торговых наценок, который рассчитывается как разница между товарооборотом и стоимостью покупных товаров. Валовый доход это основной источник прибыли в торговле.

Издержки обращения это расходы на продажу осуществляемые торговлей, такие как: на оплату труда, транспортные, упаковку, хранение, топливо, газ, электроэнергию, специальную одежду, рекламные и другие.

В процессе движения товарных потоков величины товарооборота, валового дохода и издержек обращения постоянно изменяются.

От изменения издержек обращения зависит величина валового дохода, взаимосвязь такова, чем меньше расходы на продажу, тем выше валовых доход, и, наоборот. Соответственно, торговые организации стремятся снизить величину издержек обращения для получения большей суммы валовых наценок. Следовательно, одним из важнейших направлений изучения движения товарных потоков является анализ расходов на продажу.

Торговые организации в процессе своей деятельности должны контролировать величину и уровень издержек обращения, а также рассчитывать эффективность их использования.

На наш взгляд целесообразно проводить анализ по следующей схеме.

Необходимо определить динамику изменения абсолютной величины расходов на продажу, т. е. рассчитать абсолютное отклонение показателя, используя формулу 1:

$$\Delta ИО = ИО_{отч} - ИО_{баз}, \quad (1)$$

где  $\Delta ИО$  - абсолютное отклонение издержек обращения;

*ИО отч* - издержки обращения за отчетный период;

*ИО баз* - издержки обращения за базисный период.

В результате рассчитывают положительные или отрицательные отклонения, показывающие рост или снижение расходов на продажу.

Далее полезно рассмотреть какие именно статьи в составе издержек обращения имеют наиболее значимые величины. Анализ следует проводить в таблицах, изучая динамику изменения состава и структуры расходов. При этом более тщательно изучаются те статьи, которые имеют наиболее больший удельный вес в общем составе и те расходы, которые значительно возросли. В результате делают вывод об изменении структуры и величины расходов на продажу по их видам.

Размер издержек обращения, как правило, связаны с использованием основных ресурсов в торговле: это трудовые, средства труда и материально-техническое обеспечение торговли [2, с. 358]. В процессе исследования следует рассчитать показатели использования этих ресурсов.

Эффективность использования трудовых ресурсов торговой организации определяется показателями производительности труда торговых работников. В общем виде они рассчитываются как отношение товарооборота к среднесписочной численности или к отработанному времени торгового персонала. Опережающий рост производительности труда по сравнению с ростом заработной платы обеспечивает экономию издержек обращения.

Оценку средств труда в торговле проводят по показателям фондоотдачи. Фондоотдача – отношение товарооборота к средней стоимости основных средств. Рост фондоотдачи в динамике означает более эффективное использование основных фондов в торговле. Увеличение фондоотдачи – один из резервов снижения издержек обращения.

Анализ материально – технической базы необходимо связать с отдачей торговых площадей, определяя показатели товарооборота на один квадратный метр торговой, складской площади, площади торгового зала. А также расчетом показателей товарных запасов на один квадратный метр торговых площадей. Рост вышеперечисленных показателей означает экономию издержек обращения, ускорение оборачиваемости товарных потоков.

Расходы на продажу измеряются не только в абсолютном, но и в относительном значении, которое характеризуется их уровнем.

Уровень издержек обращения относительный показатель определяемый отношением абсолютной их величины к товарообороту выраженный в процентах. Это важнейший качественный индикатор деятельности торговли, показывающий долю расходов на продажу на один рубль товарооборота конкретной торговой организации. Экономии расходов на продажу обеспечивает только опережающий темп роста товарооборота по сравнению с темпом роста издержек обращения.

Показателем эффективности использования издержек обращения, является рентабельность текущих расходов, рассчитываемая по формуле 2:

$$PI = \frac{ЧП}{ИО}, \quad (2)$$

где *PI* – рентабельность текущих расходов;

*ЧП* – чистая прибыль;

*ИО* – издержки обращения.

Коэффициент отражает, сколько чистой прибыли приходится на один рубль текущих расходов в процентном выражении. Положительной оценки заслуживает рост рентабельности.

На наш взгляд, обобщающим значением оценки расходов на продажу, может служить интегральный показатель эффективности их использования, который можно найти по формуле 3 [2, с. 402]:

$$IP = \sqrt{TI \times PI} \quad (3)$$

где *IP* – интегральный показатель эффективности использования текущих расходов;

*TI* – объем товарооборота, приходящийся на один рубль издержек обращения.

Отдача издержек обращения считается эффективной, если значение интегрального показателя больше единицы.

Таким образом, предлагаемая схема исследования издержек обращения может являться действенным инструментом для их анализа в процессе движения товарных потоков.

**Список использованной литературы:**

1. Овчинникова И. В. Анализ и аудит в отраслях : учеб. пособие / И. В. Овчинникова. – Хабаровск : РИЦ ХГАЭП, 2014. – 80с.
2. Экономика торговли: учебное пособие /Шелег Н. С., Валевиц Р. П., Белова С. О. - Высшэйшая школа, 2012 г. - 560 с.
3. Экономика, анализ и планирование на предприятии торговли: Учебник для вузов / под ред. А.Н. Соломатина – СПб.: Питер, 2009. – 560с.

© Овчинникова И.В., 2017

