



**НАУЧНАЯ АРТЕЛЬ**

**АКАДЕМИЧЕСКОЕ ИЗДАТЕЛЬСТВО**

**16+**

**ISSN \*\*\*\*\_\*\*\*\***

**№ \*/2020**

**НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ  
«COGNITIO RERUM»**

Москва  
2020

# НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ «COGNITIO RERUM»

**Учредитель:**  
**Общество с ограниченной  
ответственностью**  
**«Издательство «Научная  
артель»»**

ISSN \*\*\*\*\_\*\*\*\*

Периодичность: 1 раз в месяц

Журнал размещается в Научной  
электронной библиотеке  
elibrary.ru по договору №511-  
08/2015 от 06.08.2015

Журнал размещен в  
международном каталоге  
периодических  
изданий Ulruch's Periodicals  
Directory.

Научное издание посвящено  
обсуждению новейших  
вопросов научных  
исследований. Журнал  
представляет исследования,  
имеющие методологическое  
значение и открывающие  
новые перспективы для  
дальнейших изысканий в  
различных областях науки

*Главный редактор:*

**Сукиасян Асатур Альбертович**, кандидат экономических наук

*Редакционный совет:*

**Алиев Закир Гусейн оглы** доктор философии аграрных наук

**Агафонов Юрий Алексеевич** доктор медицинских наук

**Алдакушева Алла Брониславовна** кандидат экономических наук

**Бабаян Анжела Владиславовна** доктор педагогических наук

**Баишева Зилия Вагизовна** доктор филологических наук

**Ванесян Ашот Саркисович** доктор медицинских наук

**Васильев Федор Петрович** доктор юридических наук

**Виневская Анна Вячеславовна** кандидат педагогических наук

**Вельчинская Елена Васильевна** доктор фармацевтических наук

**Галимова Гузалия Абкадировна** кандидат экономических наук

**Гетманская Елена Валентиновна** доктор педагогических наук

**Датий Алексей Васильевич** доктор медицинских наук

**Ежкова Нина Сергеевна** доктор педагогических наук

**Закиров Мунавир Закиевич** кандидат технических наук

**Иванова Нионила Ивановна** доктор сельскохозяйственных наук

**Курманова Лилия Рашидовна** доктор экономических наук

**Киркимбаева Жумагуль Слямбековна** доктор ветеринарных наук

**Козлов Юрий Павлович** доктор биологических наук

**Конопацкова Ольга Михайловна** доктор медицинских наук

**Ларионов Максим Викторович** доктор биологических наук

**Маркова Надежда Григорьевна** доктор педагогических наук

**Мухамадеева Зинфира Фанисовна** кандидат социологических наук

**Песков Аркадий Евгеньевич** кандидат политических наук

**Половения Сергей Иванович** кандидат технических наук

**Почивалов Александр Владимирович** доктор медицинских наук

**Прошин Иван Александрович** доктор технических наук

**Симонович Николай Евгеньевич** доктор психологических наук

**Сирик Марина Сергеевна** кандидат юридических наук

**Смирнов Павел Геннадьевич** кандидат педагогических наук

**Старцев Андрей Васильевич** доктор технических наук

**Танаева Замфира Рафисовна** доктор педагогических наук

**Чиладзе Георгий Бидзинович** доктор юридических наук

**Шилкина Елена Леонидовна** доктор социологических наук

**Шляхов Станислав Михайлович** доктор физико-математических наук

**Юсупов Рахимьян Галимьянович** доктор исторических наук

**Янгиров Азат Вазирович** доктор экономических наук

Верстка: Мартиросян О.В. | Редактор/корректор: Мартиросян Г.В.

Учредитель, издатель и редакция научного журнала «COGNITIO RERUM»  
Академическое издательство «Научная артель»:  
+7 (495) 514 80 82 | <https://sciartel.ru> | [info@sciartel.ru](mailto:info@sciartel.ru) | 450057, ул. Салавата 15

Подписано в печать \*\*.\*\*.2020 г.  
Формат 60x90/8. | Усл. печ. л. \*\*.\*\* | Тираж 500.

Отпечатано в редакционно-издательском отделе академического издательства «Научная артель»  
<https://sciartel.ru> | [info@sciartel.ru](mailto:info@sciartel.ru) | +7 (495) 514 80 82

Цена свободная. Распространяется по подписке.

Все статьи проходят экспертную проверку. Точка зрения редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов публикуемых статей.

Авторы статей несут полную ответственность за содержание статей и за сам факт их публикации. Редакция не несет ответственности перед авторами и/или третьими лицами за возможный ущерб, вызванный публикацией статьи.

При использовании и заимствовании материалов, опубликованных в научном журнале ссылка на журнал обязательна

---

**СОДЕРЖАНИЕ**

Ю.Г. Болоцкая Научный руководитель: Т.В. Назарова МИРОВОЙ РЫНОК ЗОЛОТА. МИРОВАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА.	4
Гамилова Диляра Агеламовна, Качалкина Кристина Геннадиевна, Алексеева Эльза Рустемовна, СТРАТЕГИЧЕСКАЯ КООПЕРАЦИЯ КАК ЭФФЕКТИВНАЯ ФОРМА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ КОМПАНИЙ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ	7
З.Г.Ишембитова РОЛЬ МАТЕРИ В ФОРМИРОВАНИИ ЛИЧНОСТИ РЕБЕНКА	9
Т.Г.Кузнецова Научный руководитель: Л.В.Шалаева УЧЕТ ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО, КАЛЬКУЛИРОВАНИЕ И АНАЛИЗ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ ЖИВОТНОВОДСТВА	15
Любарская С. О. ОПТИМИЗАЦИЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ	21
Меняйлов Александр Александрович ФИНАНСОВЫЙ КАПИТАЛ В РАЗВИТИИ ТУРИСТКОЙ ОТРАСЛИ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА В НАЧАЛЕ XX ВЕКА	25
Набеева Надия Галлимуловна, ПРЕДНАМЕРЕННЫЕ БАНКРОТСТВА: СТАДИИ, СПОСОБЫ РЕАЛИЗАЦИИ.	29
Скорикова Ю.В., СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ ИНФОРМАЦИИ В ЛОКАЛЬНЫХ КОМПЬЮТЕРНЫХ СЕТЯХ ОРГАНИЗАЦИЙ И ПРЕДПРИЯТИЙ	36
И.И. Софьин Л.А. Кошелева ФОРМИРОВАНИЕ У ШКОЛЬНИКОВ НАВЫКА РАБОТЫ ГРАФИТНЫМ КАРАНДАШОМ	42

Ю.Г. Болоцкая  
 Научный руководитель: Т.В. Назарова

## МИРОВОЙ РЫНОК ЗОЛОТА. МИРОВАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА.

С развитием международных экономических отношений происходила эволюция мировой валютной системы и изменение роли золота в системе международных расчетов. Исторически первоначально роль денег выполняли благородные металлы – золото и серебро. В процессе международного обмена товарами, капиталами, услугами между участниками внешнеэкономических связей возникают международные валютные отношения – совокупность отношений, складывающихся между странами в ходе совершения международных валютных, расчетных и кредитно-финансовых операций.[1]

С развитием внешнеэкономических связей сформировалась мировая валютная система – форма организации международных валютных отношений, закреплённая межгосударственными соглашениями.

Источником предложения золота на международных рынках является разработка имеющихся и новых месторождений. Основными золотодобывающими державами являются ЮАР, США, Канада, государства СНГ, Австралия.

Золото обладает рядом функций, как присущих только ему, так и функций золота в мировой экономике. Эти функции представлены на (рис.1.).[2]

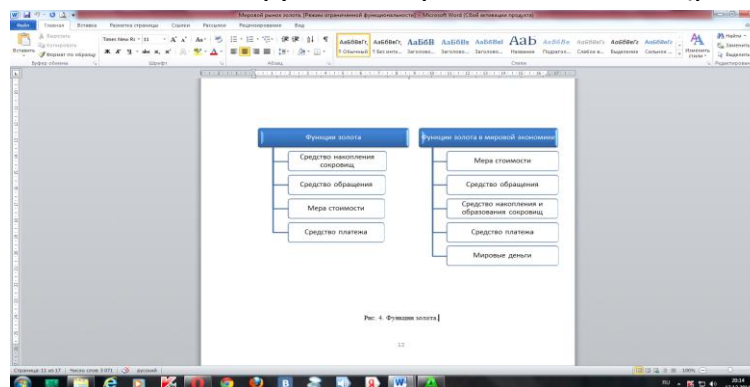


Рис 1. Функции золота.

Древнейшим золотым рынком с богатыми традициями является Лондонский.

В своей настоящей форме этот рынок существует с 1919 г. Основным его участником остается тот же, что и раньше, «клуб» фирм - Золотые брокеры Лондона (London Bullion Brokers).

Лондонский золотой рынок долгое время играл доминирующую роль в формировании предложения золота на рынке, он всегда имел тесную связь с Центральным Банком Великобритании.

На всех современных рынках, как финансовых, так и товарных, постоянно растет виртуальная часть - производные инструменты: фьючерсы, опционы и т.д. Эти детища экономического прогресса, призванные повысить ликвидность базового актива и хеджировать риски, превратились в огромную самостоятельную область извлечения прибыли. Оборот рынка реального золота с центрами в Лондоне и Цюрихе составляет всего 1 - 2% от оборота рынка «бумажного» золота с центрами в Чикаго и Нью-Йорке.

Чтобы понять современную валютную систему, обратимся к истории. Человечеству известны три валютные системы — золотой стандарт, золотовалютный стандарт и система плавающих курсов, каждая из которых основывалась на определенном типе резервного актива. Такими активами на протяжении разных периодов истории были золото, доллар, обратимый в золото по фиксированному курсу, любые валюты, принимаемые к международным платежам, но, прежде всего, свободно используемые валюты.[3]

Международная валютная система золотого стандарта имеет свои достоинства и недостатки, которые можно увидеть в схеме на (рис.2.).

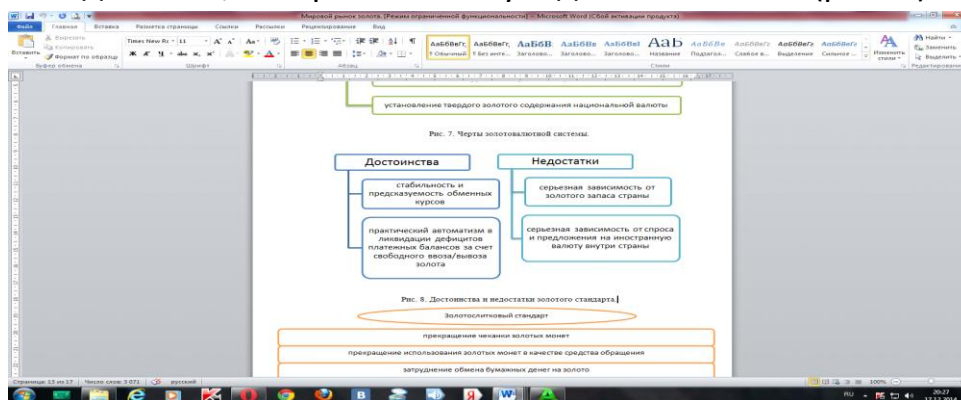


Рис. 3. Достоинства и недостатки валютной системы.

Долгое время в мировой экономике существовала Бреттон-Вудская валютная система — международная валютная система, основанная на официально установленных фиксированных паритетах валют к доллару США, который был конвертируемым в золото по фиксированному курсу.

Но в 1976 г. на Ямайке в Кингстоне был положен конец Бреттон-Вудской валютной системе и заключено соглашение о создании новой валютной

системы, получившей название Ямайской системы, которая действует с 1978 г. по сей день.

По данным GFMS, уже к концу 2013 года мировые запасы добытого золота составили около 180 тыс. тонн. Эти запасы распределены следующим образом и представлены на рис.3. в нескольких странах.

№	Страна	Золотой запас
1	США	8139,5
2	Германия	3301,3
3	Италия	2451,8
4	Франция	2433,4
5	Китай	1054,1
6	Швейцария	1040,1
7	Россия	957,8
8	Япония	785,2
9	Мексика	692,5
10	Индия	537,7
11	Тайвань	429,8
12	Португалия	382,3
13	Венесуэла	385,8
14	Турция	359,8
15	Саудовская Аравия	322,9
16	Великобритания	310,3
17	Ливан	286,8
18	Испания	281,6
19	Австралия	280,0
20	Бразилия	237,8
	Остальные страны мира	1325,3
	Итого	28163,3

Рис. 3. Запасы золота в странах мира.

Таким образом, в результате проведенного анализа можно сделать следующие выводы, что на протяжении всего времени золото для человека играло очень важную роль. Изучая историю этого металла можно исследовать историю развития человечества – ювелирные изделия, пиратские клады, чеканка монет, использование в украшении архитектурных памятников и монументов, золотые запасы государств.[4]

Мировой рынок золота - это открытый рынок со свободным обращением, равноправным статусом выступающих на нем государств и развитой инфраструктурой.

### Список литературы

1. Под. ред. проф. А. С. Булатова и др. «Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник. – Изд. С обновлениями» Издательство – М. : Магистр, 2010. – 654 с.

2.Электронный ресурс. Режим доступа// <http://www.ereport.ru/articles/commod/gold.htm>

3.Электронный ресурс. Режим доступа// [http://investments.academic.ru/1174/Мировой рынок золота](http://investments.academic.ru/1174/Мировой_рынок_золота)

4.Электронный ресурс. Режим доступа// <http://modern-econ.ru/makro/mirovaya-ekonomika/sistema/formirovanie.html>

УДК334.7

Гамилова Диляра Агеламовна,  
Качалкина Кристина Геннадиевна,  
Алексеева Эльза Рустемовна,

## СТРАТЕГИЧЕСКАЯ КООПЕРАЦИЯ КАК ЭФФЕКТИВНАЯ ФОРМА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ КОМПАНИЙ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

### Аннотация

В условиях глобализации экономики и технологического развития нового уклада стратегическая кооперация компаний на мировом уровне является перспективной формой взаимодействия с точки зрения эффективного преодоления возможных угроз и создания новых рынков.

### Ключевые слова

кооперация, стратегическая кооперация, промышленная революция, технологическое развитие, глобализация

Развитие мировой экономики характеризуется цикличностью и территориальной неравномерностью, что по исследованиям многих авторов обусловлено таким же характером технологического развития. Стабильный рост экономического благосостояния базируется на сформированной технологической платформе [4].

Современные исследователи выделяют следующие «рынки будущего»: информационно-коммуникационные технологии, медицина и здравоохранение, биотехнологии, новые материалы и нанотехнологии, рациональное природопользование, транспорт и космос, энергетика [4]. Стоит отметить, что инновационные технологии чаще всего создаются на стыке межотраслевого взаимодействия, представляя собой технологические платформы. Например, беспилотные автомобили являются транспортным решением с использованием информационно-коммуникационных технологий, а технология 3D-печати для трансплантации органов задействует рынок медицинских услуг, информационно-коммуникационных технологий, новых материалов и нанотехнологий.

Таким образом, в условиях специализации и одновременной необходимости сочетаемости технологий для формирования единой

технологической платформы, обладающей высокой конкурентоспособностью, кооперация стратегически важная форма организации. Для построения эффективной кооперационной взаимосвязи предприятию необходимо обладать определенными преимуществами и особенностями специализации с целью встраивания в технологическую цепочку и создания добавленной стоимости выпускаемой продукции [1]. Компании-лидеры воспринимают кооперацию как инструмент повышения эффективности деятельности, производственного процесса за счет оптимизации затрат, повышения добавленной стоимости, пользования интеллектуальной собственностью компании-партнера и т.д.

В этой связи авторами предлагается ввести понятие стратегической кооперации как формы организации труда, при которой субъекты кооперации функционально взаимодействуют на основе своих ресурсных и/или компетентностных преимуществ с общей целью успешного преодоления «большого вызова» и выхода субъектов кооперации на качественно новый уровень деятельности. Субъекты стратегической кооперации – предприятия и организации, приносящие вклад в систему разделения труда в соответствии со своей специализацией для достижения общего результата кооперации.

В качестве «большого вызова» предполагаются ожидаемые в 20-х – 30-х годах XXI века изменения в сложившейся в настоящее время мировой экономической системе, обусловленные распространением принципиально новых технологий шестого технологического уклада и перестройкой на этой основе всей системы кооперационных связей, и одновременные изменения в социальной сфере связанные с ростом населения и мировой миграцией, изменением центров политического влияния [3].

Также авторами разработаны принципы отнесения сотрудничества компаний к стратегической кооперации:

- взаимный учет интересов компаний-партнеров;
- получение компаниями преимуществ на «рынках будущего», за счет создания инноваций, формирующих данные рынки.
- синергетический эффект в разработке технологий;
- обмен компетенциями, позволяющими вывести на новый уровень проекты или деятельность каждой компанией;
- выход на новый рынок, недоступный без определенного партнера по кооперации;



- сокращение временного отрезка между появлением новой технологии и реализации её в продукте.

Таким образом, кооперация все больше воспринимается как распространенный инструмент сотрудничества мировых компаний, и в то же время, повышения их конкурентоспособности. Данный инструмент может быть направлен на достижение глобальных результатов или на выход компаний на качественно новый уровень развития. В мировой экономике использование данного инструмента набирает обороты, однако в масштабах России он все еще слабо признается компаниями[2].

### **Список использованной литературы**

1. Алексеева Э. Р., Гамилова Д. А. Формирование инновационной среды Республики Башкортостан в рамках реализации стратегических приоритетов развития // Сборник Всероссийской научно-практической конференции «Стратегия Республики Башкортостан - 2030: приоритеты экономического роста». 2017. С. 3-5.
2. Казакова О.Б. Формирование эффективного механизма функционирования инновационной инфраструктуры в регионе // Аудит и финансовый анализ. 2007. № 6. С. 403-410.
3. Котов Д.В. Конкурентные преимущества, потенциал и ограничения развития Республики Башкортостан // Сборник статей: Стратегическое развитие Республики Башкортостан в 2015-2030-е годы XXI века. 2016. С. 26-37.
4. Щедровицкий П. Г. Промышленная политика России — кто оплатит издержки глобализации / Княгинин В. Н. // М: Издательство «Европа», 2005. 160 с.
5. Шваб К. Четвертая промышленная революция. Изд. «Эксмо», 2016г. 208 с.

З.Г.Ишембитова

### **РОЛЬ МАТЕРИ В ФОРМИРОВАНИИ ЛИЧНОСТИ РЕБЕНКА**

Мать – это человек, занимающий одно из главных мест в жизни каждого человека.

Роль матери в формировании личности ее ребенка огромна. Уже в процессе внутриутробного развития происходит закладывание основ психики, те эмоции, которые переживает в это время мать, плод чувствует, у него на подсознательном уровне начинает формироваться собственное отношение к окружающему пространству. Негативные эмоции и стрессы отрицательно отражаются на ребенке, они могут стать причиной послеродовых осложнений, таких как неврозы, тревожность и т.д.

Никто не приходит в этот мир, не соприкасаясь с матерью. Поэтому феномен матери всегда был, есть и будет актуальным. Материнская любовь является по своей природе безусловной и поэтому очень важны взаимоотношения между младенцем и мамой. Матерей называли первыми педагогами ученые разных эпох. На Руси человека, достигшего полной зрелости, называли словом «матерый», т.е. воспитанный матерью.

Образование матери, и ее воспитательный потенциал оказывалось в центре внимания зарубежных и отечественных ученых не раз. Для поиска ответов на проблемные вопросы обратимся к мнению педагогов-классиков и современности. Хорошо известны работы педагогов-классиков Я.А. Коменского, Г. Песталоцци, Жан-Жак Руссо, К.Д. Ушинского, В.А. Сухомлинского и других.

Я.А. Коменский показывает, что именно мать воспитывает любовь к своему родному языку и человек, знающий свой родной язык будет уважать и любить свой народ и окружающий его мир. Я.А. Коменский на основе обобщения опыта домашнего воспитания в трудовых семьях выдвинул и разработал идею «материнской школы», цель которой - все семьи поднять до уровня лучших семей, где разумнее всего поставлено воспитание.

Вопрос о семейном воспитании занимал особое место в педагогических трудах великого русского учёного К. Д. Ушинского. Особенность его позиции относительно семейного воспитания заключалась в неотделении его от общей системы воспитания. Большое внимание К. Д. Ушинский уделял проблемам женского образования, так как именно мать является первой и важной воспитательницей.

Особую роль в семейном воспитании отводил матери известный швейцарский педагог Песталоцци. По его мнению, мать на инстинктивном уровне лучше всех знает, что её дитя чувствует, что ему необходимо, на что он способен. Песталоцци разработал свою методику семейного воспитания на его начальном этапе. Педагог считал, что воспитание в семье должно быть

направлено на гармоническое формирование и развитие всех качеств детей. И именно мать должна с раннего возраста прививать ему трудолюбие, способствовать развитию физических данных, воспитывать в нём терпимость, гуманность, чувство уважения к другим людям, знакомить его с окружающей действительностью.

Особую ценность имеет пособие «Книга матерей, или Руководство для матерей, как им научить своих детей наблюдать и говорить», составленное Песталоцци. В данной книге можно найти специальные упражнения, выполняя которые ребёнок учится разговаривать. Нельзя не отметить тот факт, что всё упражнения построены на основе знакомства ребенка со своим телом. Постепенно чадо станет не только называть части тела, но и путём его собственных размышлений определять их предназначение или функцию.

Не без внимания к вопросу о матерях, как о первых педагогах, оставался Жан-Жак Руссо. В 1762 Руссо издал свой роман-трактат «Эмиль, или о воспитании». В первой книге «Эмиля...» Руссо дал ряд конкретных указаний о воспитании в раннем детстве (до двух лет), касающихся в основном ухода за ребенком: его питания, гигиены, закаливания и т.д. Первые заботы о ребенке, считал он, должны принадлежать матери, которая, если это возможно, сама вскармливает его своим молоком. «Нет матери, нет и ребенка!» - считал он.

По мнению Сухомлинского В.А. мир прекрасного для ребенка начинается в семье. «Тонкость ощущения человека, эмоциональная восприимчивость, впечатлительность, чуткость, сопереживание, проникновение в духовный мир другого человека – все это достигается, прежде всего, в семье».

Для ребенка наиболее дорогим, близким, прекрасным существом является мать. Мать – это не только тепло, уют, внимание. Это мир солнца, любви, добра, ласки, весь мир в руках матери. И от того, каков он, этот мир, зависит каким вырастет человек.

При недостатке материнского внимания развитие ребенка всегда задерживается – психически, физически, интеллектуально, эмоционально. Некоторые психиатры полагают, что несколько месяцев лишения материнского влияния достаточно для того, чтобы в психике ребенка произошли изменения, которые уже нельзя полностью устранить в будущем. Для В.А. Сухомлинского культ матери - это результат серьезных раздумий о необходимости связи поколений, о передаче духовной культуры.

М. Горький, воспевая важную роль материнства, писал: «Восславим женщину, - мать, чья любовь не знает преград, чьей грудью вскормлен весь мир. В се прекрасное в человеке – от лучей солнца и от молока матери – вот что насыщает нас любовью к жизни»<sup>1</sup>.

«Все мы в долгу перед нашими матерями, - пишет Ч. Айтматов. – В этом я вижу одну из величайших драм человеческого существования. Самозабвенная и бескорыстная любовь матери - что есть на свете более высокого и благородного чем это чувство? Чувство, требующее истинного целомудрия для его выражения. Оно обязывает нас, детей человеческих, жить по самому строгому и высокому кодексу совести»<sup>2</sup>.

Роль матери в жизни маленького человечка огромна. Но эта роль сколь почетна, столь и ответственна. Начиная от момента рождения и на всю жизнь, мать связана со своим ребенком невидимой и прочной нитью. Весь мир маленького ребенка сосредоточен в одном человеке – маме. Для малыша мама не только «еда и защита». Это первый собеседник - всегда понимающий и внимательный; это первый друг - верный и нежный. Мама – первый образец эмоций и зеркало мира.

Мама – первый источник физического контакта, такого важного для дальнейшего развития ребенка. И это доказано научно. Дети, которых мало или совсем не берут на руки, в течение всей жизни испытывают недостаток тепла и любви, у них формируется стойкое чувство неуверенности в себе. Такие люди легко попадают в зависимость от других людей, от их мнения и желания.

Мама первый и главный учитель в преодолении трудностей. Пусть даже пустяковых с точки зрения взрослых. Но это очень важный опыт для малыша.

Именно с мамой малыш выстраивает первые в своей жизни отношения как человек с человеком – это опыт межличностного общения. В этом процессе ребенок должен почувствовать, что его мнение уважают, его ценят как человека и личность. Это впоследствии позволяет выстраивать гармоничные отношения во взрослой жизни.

Хотя отношения между матерью и младенцем являются основополагающими для человеческих взаимоотношений, их содержание и особенности стали исследоваться относительно недавно.

---

<sup>1</sup> Измайлов, А.Э. Народная педагогика: педагогические воззрения народов Средней Азии и Казахстана / А.Э.Измайлов. – М., 1991. – С.127; 124-125

<sup>2</sup> Айтматов, Ч. Статьи, выступления, диалоги, интервью / Ч.Айтматов. – С.117

Наши взаимоотношения с матерью или человеком, который ее заменяет, хотите – верьте, хотите – нет, вторгаются во все сферы нашей жизни. С самого рождения мы учимся от матери близости, общению, устанавливать личные границы и дистанцию в отношениях. Мать показывает нам, как справляться с неудачами и тревогами, несбывшимися ожиданиями, утратами и горем. Мать – это человек, который определяет качество эмоциональной составляющей личности или, другими словами, той части нашей души, которая отвечает за успех в любви и работе. Отношения с матерью особенно отражаются на нашей способности доверять, любить, принимать любовь.

От того, как сложились наши отношения, или сложатся отношения наших детей с матерью или человеком, который ее заменяет, зависит наше понимание безопасности, свободы, самооценки.

Между матерью и ребенком складывается особый вид привязанности, иногда продолжающийся всю жизнь. Эта привязанность может быть здоровой, способствующей развитию ребенка и негативной, удерживающей взросления и становления ребенка.

Что может сделать эту привязанность здоровой и не разрушительной?

- способность матери чувствовать и отзываться на любые сигналы ребенка, будто то взгляд улыбка, плач, лепет...
- способность быть отзывчивой и внимательной к потребностям;
- помощь в преодолении трудностей (начиная с самого раннего детства).

Все это помогает выстроить взаимоотношения с ребенком на основе сотрудничества. Такой вид отношений полностью исключает «подстроить ребенка под себя», не считаясь с его потребностями и желаниями.

Качества матери, которые важны для роста и развития детей: теплота; мягкость; нежность в отношениях; подбадривание; эмоциональная поддержка...

Дети со здоровым чувством привязанности в раннем детстве проявляют: общительность, сообразительность, изобретательность в играх.

В подростковом возрасте таким детям присущи: черты лидерства; инициативность; отзывчивость; сочувствие; самостоятельность; популярность среди сверстников (что очень важно для подростка).

Здоровая привязанность к матери, заложенная в раннем детстве, влияет на поведение ребенка в будущем. В процессе многократно повторяющихся взаимодействий с матерью у ребенка формируются так называемые "рабочие модели себя и других людей". Во взрослой жизни они помогают ему

ориентироваться в новых ситуациях, интерпретировать их и соответствующим образом реагировать.

Здоровая привязанность к матери дает понять ребенку, то: что другие люди также надежны, как и мать; предсказуемы; другим можно доверять.

Мать особо ответственна за формирование чувства доверия в ребенке к себе, миру, другим людям. Нездоровая привязанность формируется тогда, когда: в отношениях матери и ребенка присутствует нечувствительность к детской инициативе; пренебрежение интересами и потребностями ребенка; навязчивый, контролирующий стиль отношений; отсутствие спонтанности в общении.

Известные американские психологи Генри Клауд и Джон Таунсед много времени уделили изучению «феномена матери» в нашей жизни. Они пришли к выводам, что присутствуют два важных фактора, которые определяют личность человека:

1. Отношения, которые мы испытываем со стороны матери и других людей, занимающих центральное место в жизни.

2. Наш внутренний ответ на эти отношения.

Если, будучи ребенком, человек испытывал негативное отношение со стороны матери, то могут появиться предпосылки проникнуться на всю жизнь недоверием к людям. Такой человек будет прятать от них свои слабости и потребности, станет агрессивным и напористым. Для решения своих личных проблем он будет прибегать к давлению, контролю над людьми.

Изъяны в отношениях с матерью вызывают защитную реакцию, которая будет препятствовать человеку получить то, в чем он нуждается. Если мать не умеет сочувствовать и проявлять терпимость, в дальнейшем у человека может выработаться схема, которая будет препятствовать ему принимать сочувствие от других. Такой человек будет обвинять людей, что они черствы и холодны к нему. Материнская любовь должна быть безусловной. Безусловная любовь матери дает ребенку: чувство защищенности; безопасность; убежище, преобразует опасный и незнакомый мир в нормальную сферу обитания; говорит о его важности и желанности в жизни; дает прочное ощущение надежно питает не только физической, но и душевной пищей; дарит способность доверять людям, миру, себе; вкладывает чувство принадлежности к роду, нации... устанавливает границы личностного пространства, что позволяет ребенку брать ответственность на себя по мере взросления; помогает устанавливать и

завязывать связи с другими людьми. Все это необходимо каждому ребенку для здорового развития.

Также все перечисленные и высказанные мысли, являются весьма важными компонентами счастливой жизни, которые может дать только мать, к которой присущи такие качества, как – забота, ласка, внимательность, чуткость, последовательность в своих действиях, бережное отношение к духовному миру ребенка, ведущая себя предсказуемо, последовательно, спокойно.

### **Список использованной литературы**

1. Айтматов, Ч. Статьи, выступления, диалоги, интервью / Ч.Айтматов. – С.117
2. Измайлов, А.Э. Народная педагогика: педагогические воззрения народов Средней Азии и Казахстана / А.Э.Измайлов. – М., 1991. – С.127; 124-125
3. История образования и педагогической мысли / под ред. В.Б.Успенского. – Ярославль, 2002. – С.8-9; 74;97.
4. Макаренко, А.С. Педагогические сочинения. Т.4. / А.С.Макаренко. – А.С.Макаренко. – М., 1984. – С. 72.
5. Хисамитдинова Ф.Г. Роль матери в воспитании, образовании и социализации детей / Ф.Г. Хисамитдинова. – Уфа: БИПКРО, 1996. – 38 с.

**Т.Г.Кузнецова**

**Научный руководитель: Л.В.Шалаева**

## **УЧЕТ ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО, КАЛЬКУЛИРОВАНИЕ И АНАЛИЗ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ ЖИВОТНОВОДСТВА**

### **Аннотация**

В данной статье рассматриваются методы учета затрат на производство, калькулирование и анализ себестоимости продукции животноводства сельскохозяйственного предприятия.

Актуальность работы обоснована тем, что в настоящее время имеется несколько способов учета на сельскохозяйственных предприятиях. Задача

бухгалтерии и руководства подобрать наиболее подходящий именно для данной организации.

**Ключевые слова:**

учет, калькулирование, себестоимость, анализ.

**Введение.** Перед сельскохозяйственными предприятиями стоит задача увеличения объемов производства при снижении себестоимости и увеличении рентабельности продукции, так как в рыночных отношениях существует большая конкуренция. В современных условиях развития сельскохозяйственного производства особенно актуальным является аудит производственных затрат, а также его совершенствование.

Учет затрат отрасли животноводства имеют некоторое отличие в статьях от отрасли растениеводства. Правильная организация учета затрат обращает большое внимание на научно обоснованную классификацию. Затраты в свою очередь группируются по видам продукции, месту возникновения и их и по видам расходов. Отрасль животноводства имеет свои особенности в организации бухгалтерского учета затрат [7, с. 54].

Хозяйствующими субъектами самостоятельно разрабатываются приемы и способы учета затрат для производства продукции животноводства, исходя из особенностей производства и сложившейся организационной. Рентабельность предприятия и размер прибыли зависят от качества продукции и уровня себестоимости, на этой основе в организации создается эффективная система контроля производственных затрат. Поэтому когда снижаются затраты на производство продукции мяса, яиц, молока, и других продуктов в этой области, то производители получают экономическую выгоду, так как расширяется производство и на этой основе повышается уровень обеспеченности населения данными продуктами [1].

**Методика:** Формирование себестоимости влияет на эффективное производство продукции животноводства, существуют следующие причины:

- затраты на производство продукции животноводства являются важнейшим элементом определения справедливой и конкурентоспособной цены;

- сумма себестоимости необходима для расчета конечных сальдо калькуляционных счетов;



- себестоимость продукции это основной фактор, влияющий на финан сово-хозяйственные результаты деятельности предприятия.

Далее рассмотрим классификационные статьи затрат установленные в сельскохозяйственных предприятиях:

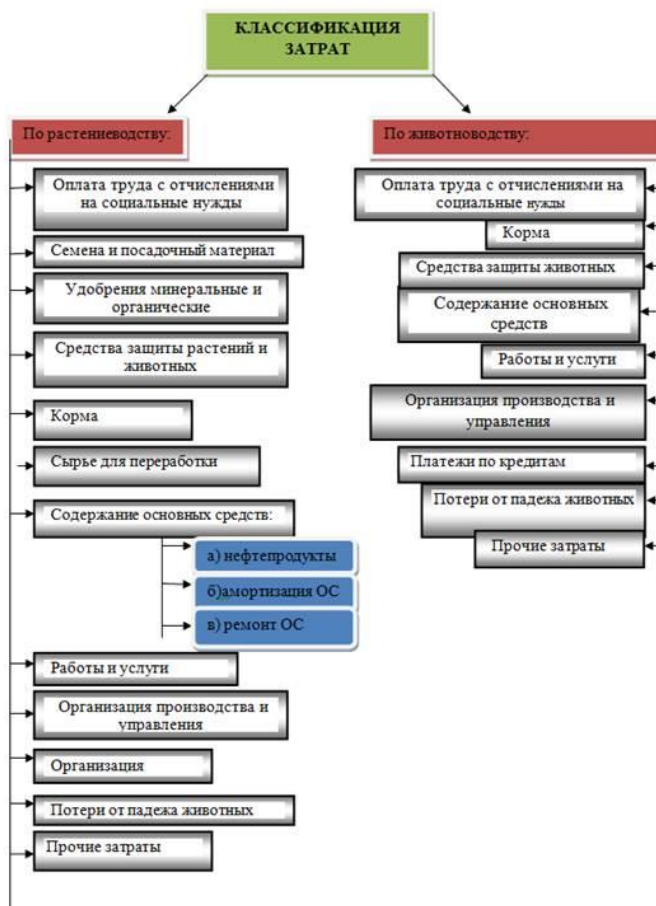


Рисунок 1. Классификация учета затрат по растениеводству и животноводству [6, с. 91]

Следовательно, при не правильном исчислении себестоимости происходят нежелательные и конфликтные ситуации. Пример правильного исчисления себестоимости продукции молочного скотоводства:

**Результаты:**

Основное стадо в молочном скотоводстве:

- объект калькулирования — молоко и приплод;
- калькуляционная единица — 1 ц и 1 голова.

Сумма затрат за отчетный год на содержание основного стада крупного рогатого скота молочного направления составила 3210300 рублей. Получено за год: молоко — 7640 ц; приплод — 310 голов и весом 93 ц; навоз

в нормативной оценке — 36000 руб. Плановая себестоимость 1 ц молока составила — 350 рублей, 1 головы приплода составила — 1050 рублей.

Для того, чтобы определить себестоимость молока и приплода применяют комбинированный метод калькуляции. Побочная продукция (навоз) и з общей суммы затрат за год исключается. Оставшаяся сумма затрат, приходится на сопряженную продукцию (молоко и приплод) и распределяется таким образом: на молоко — 90 %, на приплод — 10 %. Далее соответственно полученные затраты разделим на количество молока и количество голов приплода.

Согласно этим данным, найдем:

1. сумму фактических затрат на сопряженную продукцию – 3171300 рублей. (3210300 рублей — 39000 рублей);

2. фактические затраты распределенные между молоком и приплодом:

- на молоко — 2854170 рублей (3171300 рублей \* 90 %);

- на приплод — 317130 рублей (3171300 рублей \* 10 %).

3. фактическую себестоимость:

- 1 ц молока — 373,58 руб. (2854170 рублей : 7640 ц);

- 1 голова приплода — 1023 руб. (317130 рублей : 310 голов).

Калькуляционная разница в декабре оформляется бухгалтерской справкой:

- Дебет 43 «Готовая продукция» — Кредит 20 «Основное производство» — по молоку 180151,2 рублей ((373,58 рублей — 350 рублей) \* 7640 ц) — методом дополнительной проводки;

- Дебет 11 «Животные на выращивание и откорме» — Кредит 20.2 «Животноводство» — по приплоду 8370 руб. ((1050 руб. — 1023 руб.) \* 310 голов) — методом «красное сторно».

Состав затрат в бухгалтерском учете производство продукции животноводства, может классифицироваться по экономическим элементам, по периодичности возникновения, по способам включения в себестоимость продукции, по комплексности, по объектам учета и калькулирования и использованию в принятии управленческих решений [11, с. 155].

В настоящее время в АПК используют следующую классификацию затрат:

- по экономическому содержанию;

- по отношению к производственному процессу;

- по способам включения в себестоимость;
- по отношению к объемам продуктов труда;
- по периодичности возникновения;
- по составу;
- по целесообразности расходования;
- по назначению;
- по возможности и необходимости планирования и нормирования;
- по использованию в принятии управленческих решений [12, с. 93].

Для целей управления затратами применяют следующую группировку:

- по экономическим элементам;
- по калькуляционным статьям.

Эту группировку хозяйствующие субъекты используют при составлении смет бюджетов, затрат на производство по предприятию, цехам, другим подразделениям и объектам управления затратами. Затраты производства в сельскохозяйственных организациях, включенные в себестоимость выпущенной продукции, формируются по элементам, предусмотренным ПБУ 10/99 «Расходы организации».

Для более правильного определения затрат, должны точно выявить состав и структуру экономической себестоимости продукции. Таким образом, сущность себестоимости определяют как возмещение потраченных средств производства. Надо отметить, что важным фактором является - себестоимость, которая влияет на формирование финансового результата деятельности предприятия. Следовательно, учет затрат определяет точную себестоимость продукции животноводства, включая в себя все категории затрат в калькуляцию. Своевременный учет имеет важное значение, когда определяют себестоимость продукции животноводства.

Разнообразное количество документов применяется в учете затрат отрасли животноводства, также при исчислении себестоимости продукции, которые оформлены в соответствии с установленным порядком.

Производственный учет служит для получения полной и достоверной информацией по операциям как в предприятии в целом, так и о его структурных подразделениях. Этот учет является важной составной частью управления и контроля затратами. Аналитический учет затрат, выход продукции, калькулирования себестоимости является целью этого учета.

Для управления затратами правильно определяют объект учета и его способы. По объектам учета затрат в области животноводства выделяются в пределах отраслей отдельные виды и группы скота. Например, крупный рогатый скот, можно разделить на основное стадо, и на животных на выращивании и откорме и так далее [8, с. 32].

Общую сумму затрат по отдельным объектам учета определяют, путем складывания прямых затрат и затрат распределенных в конце отчетного периода.

В животноводстве, исчисляют себестоимость прироста живой массы и другой продукции, но кроме того исчисляют себестоимость живой массы, по которой оцениваются выбывшие животные (проданные, переведенные в основное стадо) и оставшиеся на конец года. Базой для контроля затрат служит бухгалтерский учет затрат и выпуска готовой продукции животноводства, и соответственно аудит затрат зависит от правильной организации учета [3, с. 2].

**Выводы:** Сельскохозяйственные предприятия в практике используют приказный метод производственного учета. Данный метод применяется, когда продукция носит характер отдельных заказов. По определенному заказу локализируют и группируют прямые затраты на производство, они же выступают признаками аналитических счетов по учету затрат, между которыми периодически распределяются косвенные расходы. Последовательно все заказы собирают по этому заказу на аналитических счетах. Все затраты отчетного года в животноводстве, как правило, включаются в состав себестоимости продукции текущего года.

Сельское хозяйство в данное время претерпевает кризис, поэтому падают объемы производства продукции, ухудшается качество продукции животноводства, и это влияет на состояние рынка. Аудит затрат на производство продукции является одним из центральных направлений постановки и совершенствования аудита сельского хозяйства.

#### **Список использованных источников**

1. Гупалова, Т.Н. Формирование системы учетно-аналитического обеспечения процесса управления в организациях АПК: монография/ Т.Н. Гупалова. М.: Издательство РГАУ-МСХА имени К.А. Тимирязева, 2016. 234 с.

2. Бобкова Е.В. Развитие аудита производственных затрат в сельскохозяйственных организациях/ Е.В. Бобкова// Монография: университет МСХА и м. К.А. Тимирязева. М.: Изд-во РосГАУ, 2017. 155 с.

3. Землякова, С.Н. Становление и развитие бухгалтерского управленческого учета в сельскохозяйственных организациях: Учебное пособие. - доп. и перераб. (2-е изд.)/сост. С.Н. Землякова.-пос. Персиановский: Изд-во Донской ГАУ, 2015. 242с.

4. Керимов, В. Э. о. Бухгалтерский учет: Учебник для бакалавров. 6-е изд., изм. и доп. — М.: Издательско-торговая корпорация Дашков и К°, 2015. 584 с.

5. Кондраков, Н. П. Бухгалтерский учет (финансовый и управленческий): учебник / Н.П. Кондраков. 5-е изд., перераб. и доп. М.: ИНФРА-М, 2017. 584 с.

6. Шалаева, Л.В. Стратегический управленческий учет затрат в сельском хозяйстве: монография / Л.В. Шалаева.- Пермь: ИПЦ «Прокрость». 2014. 171 с.

Любарская Снежана Олеговна

## **ОПТИМИЗАЦИЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ**

### **Аннотация**

Рассмотрены проблемы, связанные с оптимизацией налогообложения на российских предприятиях. Проведен анализ этапов налогового планирования и принципов по оптимизации налогообложения. Рассмотрены специальные налоговые режимы, которые можно применить с целью оптимизации налогообложения предприятия.

### **Ключевые слова**

оптимизация налогообложения, специальные налоговые режимы, налоговая ставка, объект налогообложения.

На сегодняшний день, проблема, связанная с оптимизацией налогообложения российских предприятий, одна из наиболее актуальных. Так как уплата любого налога подразумевает безвозмездное изъятие в бюджет государства определенной части имущества, многие предприятия, чтобы уменьшить свои налоговые обязательства, стремятся к легальному сокращению

налоговых выплат в бюджет, используя все законные способы, что получило название «налоговой оптимизации» [1].

Важнейшую роль в оптимизации налогообложения играет налоговое планирование, включающее в себя разработку такой учетной политики (для целей бухгалтерского учета и налогообложения), которая позволит использовать возможности, предоставляемые законодательством (выбор метода по определению выручки, полученной от реализации продукции, изменение сроков по уплате налогов, выбор формы деятельности и др.) [6].

Организация также должна иметь возможность облегчить свое налоговое бремя, используя различные легальные методы: полностью использовать все предоставленные ей налоговые льготы, налоговые освобождения, минимизацию налоговых рисков и другие способы.

Налоговое планирование на предприятии должно осуществляться еще до начала налогового периода. Начинаться оно должно на стадии подготовки заключения какого-либо контракта и поиска контрагентов, потому что уже в данный момент, возможно, провести планирование будущих выплат налогов в бюджет. Также следует выявить какие именно налоги, в большей степени, занижают финансовые ресурсы предприятия [2].

Задача налоговой оптимизации – снижение налоговых выплат, а также недопущение штрафов, которые возможны со стороны налоговых органов.

Основные этапы процесса в налоговом планировании на предприятии [4]:

1. Определить основные виды налоговых платежей;
2. Рассчитать средневзвешенные ставки уплаты налогов;
3. Рассчитать плановые суммы налогов;
4. Рассчитать общую плановую сумму налогов, подлежащую уплате при осуществлении хозяйственной деятельности предприятием;
5. Определить возможности получения налоговых льгот, вычетов, налогового кредита либо налоговой отсрочки;
6. Применить специальные налоговые режимы (УСН, ЕНВД) вместо общей системы налогообложения, которыми предусматривается замещение уплаты некоторых налогов (НДС, налог на прибыль и налог на имущество).

При этом налоговое законодательство РФ не запрещает совмещать две системы налогообложения, однако далеко не все режимы сочетаются между собой.

Таблица 1 – Соотношение налоговых режимов [3]

Налоговая система	ОСНО	УСНО	ЕНВД	ЕСХН	Патент
ОСНО		—	+	—	+
УСНО	—		+	—	+
ЕНВД	+	+		+	+
ЕСХН	—	—	+		+
Патент	+	+	+	+	

Так, УСНО изначально ориентирована на представителей малого и среднего предпринимательства, поэтому использовать эту систему могут только субъекты, отвечающие определенным требованиям:

- численность персонала не должна превышать 100 чел.;
- годовой доход – не выше 150 млн. руб.;
- остаточная стоимость основных средств не больше 150 млн. руб.

Для использования ЕНВД налогоплательщик должен соответствовать следующим условиям:

- численность персонала до 100 чел.;
- субъект не является участником соглашения о доверительном управлении (совместной деятельности);
- компания (ИП) не сдает в аренду автозаправочные (автогазозаправочные) станции

В соответствии со ст. 346.44 НК РФ, ПСН доступна для применения только индивидуальным предпринимателям.

ЕСХН – спецрежим, предназначенный исключительно для сельхозпроизводителей, которыми могут выступать как организации, так и ИП.

Рассмотрим при помощи таблицы величину налоговых выплат, в зависимости от режима.

Таблица 2 – Налоговые режимы[5]

Налоговый режим	Налоговая ставка	Объект налогообложения	Налоговый период
ОСНО	20% Налог на прибыль	Прибыль	Календ. год
	От 0,1% до 2% для физ. лиц, до 2,2% – для юр. лиц – Налог на имущество	Имущество	Год

	0% 10% 18% – НДС	Реализация товаров (работ, услуг)	Квартал
	13% 30% 35%	НДФЛ	Год
УСНО	6%	Доходы	Календарный год
	15%	Доходы минус расходы	
ЕНВД	15%	Вмененный доход	Квартал
ЕСХН	6%	Доходы минус расходы	Календарный год
Патент	6%	Потенциальный доход	До 1 года

Как можно увидеть, ставки налогов далеко неоднозначны, и то, что может для крупного предприятия быть удобным и, прежде всего, оптимальным, для организации с численностью до 15 человек – не выгодно. Поэтому, при наличии относительно больших выплат в бюджет, а также при наличии других условий (в зависимости от выручки, системы налогообложения контрагентов и др.) следует пересмотреть режим налогообложения предприятия.

Так, например, оптимизация налога на прибыль на предприятии может осуществляться рядом способов. В частности, рассмотрим формирование резерва по отпускам. Данный способ дает возможность не расходовать денежные средства сразу, а распределять затраты в течение года. Например, резерв по отпускам равняется 10%, что на предприятии составило, скажем, 50 000 руб. Таким образом, экономия на налоге на прибыль составит  $50\,000 \cdot 20 / 100 = 10\,000$  руб.

Либо, оптимизация может быть произведена путем амортизации безвозмездно полученного имущества. Предприятие при этом не расходует средства на приобретение основного имущества, однако может уменьшить налогооблагаемую базу по налогу на прибыль посредством амортизации. Например, предприятие получило в марте транспортное средство стоимостью 1 800 000 руб. При постановке на баланс срок полезного использования был указан в размере пяти лет (60 месяцев). В затраты в течение 60 месяцев можно включать по 30 000 руб. ежемесячно. То есть в первый год амортизация начислялась 9 месяцев и составила 270 000 руб. На налоге на прибыль предприятие сэкономило  $270\,000 \cdot 20 / 100 = 54\,000$  руб.

Таким образом, при соблюдении законных методов для оптимизации налогообложения существует возможность значительного снижения налоговых платежей и налоговой нагрузки. Благодаря этому происходит высвобождение



значительной доли финансовых ресурсов, и появляются условия, способствующие дальнейшему функционированию предприятия.

**Список использованных источников:**

1. Бирючев О.И. О некоторых вопросах оптимизации налогообложения // Финансы. – 2015. – № 6. – С.48-52.
2. Джаарбеков С.М. Налоговое планирование – оптимизация налогообложения // Финансовый директор. – 2015 – №1. – С.32-38.
3. Жемчугова И.О., Денисенко А.П. Специальные налоговые режимы, эффективность и перспективы // Символ науки. – 2017. – № 6. – С. 64–66.
4. Романова Л.В., Молдова А.А. Этапы и методы налоговой оптимизации на предприятиях // Студенческий форум: Электр. Научн.журн. – 2017. – №8(8). – URL: <https://sibac.info/journal/student/5/75325> (дата обращения: 29.03.2018).
5. Солодимова Т.Ю., Терентьева Г.А. Специальные налоговые режимы. Особенности их применения // Проблемы экономики и менеджмента. – 2015. – № 4 (44). – С. 70–75.
6. Цубрович Я. А., Егорова М. С. Оптимизация налогообложения предприятия // Молодой ученый. – 2015. – №11.4. – С. 214-216. – URL <https://moluch.ru/archive/91/19915>(дата обращения: 29.03.2018).
7. Галимова Г.А. Налоговые стимулы экономики// Экономика и управление: научно-практический журнал. 2018. № 1 (139). С. 39-42.

**Меняйлов Александр Александрович**

**ФИНАНСОВЫЙ КАПИТАЛ В РАЗВИТИИ ТУРИСТКОЙ ОТРАСЛИ  
СЕВЕРНОГО КАВКАЗА В НАЧАЛЕ ХХ ВЕКА**

История, экономика и политика тесно и неразрывно связаны друг с другом. Именно поэтому при комплексном подходе к изучению истории Предкавказья значительное внимание следует обращать на экономические проблемы, разрешение которых оказывало существенное влияние на ход исторического процесса. И сегодня для России, нет задачи более актуальной, чем поиски конкретных путей возрождения экономической стабильности страны.

Изучение досоветского периода развития финансового капитала имеет важное значение для решения многих проблем Северного Кавказа. Финансовый капитал возник на основе соединения, взаимного проникновения, сращивания монополистического промышленного и монополистического банковского капиталов. Эти процессы привели к переплетению собственности, взаимному владению акциями и т.д. Постепенно два разных типа монополистических капиталов прочно срослись в один капитал, с едиными интересами и целями [1, с. 59]. Финансовый капитал - это исторически новая форма организации капитала, в которой невозможно отделить производство, обращение товаров от производства и обращения денег.

Финансовый капитал был одним из тех факторов, под влиянием которых происходило интенсивное хозяйственное освоение региона и его вовлечение в единый общероссийский рынок. Приток финансовых капиталов в значительной степени усиливал динамику и интенсивность протекавших на Северном Кавказе социально-экономических процессов. Плодородные земли и благоприятный климат Предкавказья издавна определили специализацию региональной экономики, формирующейся на сельскохозяйственном производстве. Выход к Черному и Каспийскому морям способствовал активизации торговли с другими странами. Интенсивное развитие экономики всей Российской империи после эпохи великих реформ привело к подъему производства на Северном Кавказе. Однако и во второй половине XIX - начале XX века экономика региона строилась, главным образом, на сельскохозяйственном производстве.

Региональная экономика южной периферии огромной империи, конечно, не могла интенсивно развиваться без инвестиций из столичных регионов, где были сосредоточены основные финансовые потоки. Государство, российские и иностранные предприниматели в благоприятных условиях складывающегося общероссийского капиталистического рынка в последней трети XIX - начале XX в. активно вкладывали средства и тем самым стимулировали сельскохозяйственное производство в Кубанской, Терской, Дагестанской областях и Ставропольской губернии. С этой точки зрения особый интерес представляет проникновение и влияние финансового капитала на экономическое развитие периферийного и особого в этно-конфессиональном и соответственно административном отношении региона Северного Кавказа в 1861-1914 гг.

Внимательное изучение деятельности в крае финансового капитала, анализ его достижений и успехов, просчетов, имеют не только сугубо исследовательское, но и огромное практическое значение. Кредитование было в свое время действенным рычагом и существенной компонентой в процессе капиталистической модернизации и обновления страны, являло собой феномен экономической жизни, сочетавший элементы новаторства, масштабности товарно-денежных отношений и сопутствовавших рисков, конкурентной борьбы, корпоративности [2, с. 57].

В этой связи особого внимания заслуживает проблема участия финансового капитала в модернизации экономики Предкавказья. Изучение истории активных действий кредита в различных сферах экономической жизни региона позволит определить основные тенденции развития различных видов финансового капитала, выделить наиболее значимые для финансового законодательства принципы, поможет предотвратить повторение допущенных ранее ошибок в местной финансово-кредитной политике.

Финансовый капитал играл чрезвычайно важную роль в налаживании и успешном развитии экономики Северного Кавказа. Успешное функционирование деятельности кредитно-банковских учреждений являлось залогом хозяйственного и промышленного расцвета региона. Финансовый капитал медленно проникал в районы с казачьим и горским населением. Первая мировая война привела к кризису всей экономики и соответственно кредитных учреждений.

Строительство Владикавказской железной дороги явилось основой капиталистической модернизации сельского хозяйства и начала роста промышленности региона. Разветвленная железнодорожная сеть ВЖД в конце XIX в. и в начале XX в. благотворнейшим образом влияла на развитие региональной экономики. К концу XIX в. в экономика равнинного Предкавказья была в основном интегрирована во всероссийский рынок, здесь сложился один из наиболее развитых районов земледельческого производства страны.

Развитие нефтедобычи и нефтепереработки на Северном Кавказе сдерживалось из-за географических, административных и экономических условий. Вместе с тем нефтяная промышленность постепенно становится одной из наиболее капиталистически развитых, монополизированных отраслей промышленности юга России, сосредоточенными в руках нескольких могущественных фирм («Бр. Нобель», Ротшильды и др.) [1, с. 3].

Железнодорожный транспорт и последовавший приток отечественного и зарубежного финансового капитала привели к резкому ускорению темпов экономического развития в ряде районов Предкавказья (Придонье, Прикаспийский Дагестан, Причерноморье). Наиболее интенсивно развивались нефтедобыча и нефтепереработка. На Северном Кавказе развивались крупные предприятия в цементной, угольной, металлургической отраслях. Тем не менее, значительная часть местной промышленности имела сельскохозяйственное направление (мукомольное, кожевенное, маслобойное и др. производства). Наблюдается территориальное деление крупной промышленности, ее концентрация и монополизация. Основной причиной, сдерживающей рост экономики после столыпинских реформ, была периферийность. Интеграция региона в промышленность требовала значительных капиталовложений [4, с.152].

Рассматриваемый период являлся временем наиболее динамичного развития местных курортов, что связано, прежде всего, со строительством Ростовско-Владикавказской железной дороги (1875 год) и ветки Минеральные Воды - Кисловодск (1894 год). КМВ стал в начале XX в. самым модным курортом страны. Курорты в свою очередь стали источником большой прибыли и активно влияли на другие отрасли экономики Северного Кавказа (транспорт, строительство и др.).

#### **Список использованной литературы:**

1. Волков Н. Устав крестьянского поземельного банка: С разъяснением и приложением, разными инструкциями, правилами и прочими. СПб., 1914.
2. Всеподданнейшая записка по управлению Кавказским краем графа Воронцова Дашкова. - Государственная типография, 1907.
3. Вся Донская область и Северный Кавказ на 1912 год: Торгово-промышленный указатель,- Ростов-на-Дону, 1912.
4. Меняйлов А.А. Индустриальный фактор цивилизационного и социально-экономического развития России / А.А. Меняйлов // В мире научных открытий. – 2013. - №5 (41). – С.151-172.

Набеева Надия Галлимуловна,

## ПРЕДНАМЕРЕННЫЕ БАНКРОТСТВА: СТАДИИ, СПОСОБЫ РЕАЛИЗАЦИИ.

Центральное место в системе правового регулирования несостоятельности (банкротства) занимает Федеральный закон от 26 октября 2002г. №127-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)"[1], задачами которого являются, с одной стороны, исключение неплатежеспособных субъектов, а с другой – представление возможности добросовестным собственникам улучшить свои дела, финансовой стабильности и развивать производство.

Основная цель введение закона о банкротстве:

- обеспечение защиты интересов кредиторов, в том числе бюджета и внебюджетных фондов;
- решение финансовых проблем компании с помощью юридических и финансовых механизмов;
- обеспечение сохранности активов компании от негативных последствий.

Процедуру банкротства можно разделить на внесудебную и судебную.

Внесудебная процедура банкротства предусматривает досудебную санацию и иные меры по предупреждению банкротства

Для организации судебного разбирательства необходимо:

- определение и извещение кредиторов компании;
- подготовку необходимых финансовых документов, характеризующих деятельность компании-должника;
- проведение анализа представленных документов, а также требований кредиторов;
- решение вопроса об обеспечении исковых требований.

Признание судом поданного заявления о признании организации банкротом обоснованным- начальная точка процедуры банкротства. По результатам рассмотрения заявления о признании организации банкротом суд возбуждает дело о банкротстве и вводит процедуру наблюдения - первая стадия процесса банкротства.

Принятие арбитражным судом решения о признании должника банкротом влечет за собой открытие конкурсного производства. Конкурсное производство осуществляется конкурсным управляющим, к которому переходят полномочия по управлению делами должника. В ходе конкурсного производства конкурсный

управляющий проводит инвентаризацию имущества, а также его независимую оценку для установления рыночной стоимости. Продажа организуется конкурсным управляющим путем проведения торгов. Удовлетворение требований кредиторов осуществляется за счет средств, вырученных от продажи имущества должника. Закон устанавливает очередность удовлетворения требований кредиторов, а также содержит правила о порядке удовлетворения требований кредиторов каждой из очередей:

В случае погашения требований кредиторов арбитражным судом выносится определение о завершении конкурсного производства. С даты внесения записи о ликвидации должника в единый государственный реестр юридических лиц конкурсное производство считается завершенным.

Хотя банкротство предприятия является юридическим фактом, только арбитражный суд может признать факт банкротства предприятия. В его основе лежат преимущественно финансовые причины. Предпосылки банкротства многообразны - это результат взаимодействия многочисленных факторов как внешнего, так и внутреннего характера. Выделяют несколько стадий приближения предприятия к банкротству

Первая стадия характеризуется появлением финансовых проблем, сбоев производственно-хозяйственной деятельности. Уменьшаются доходы и увеличиваются убытки.

На второй стадии укрепляется финансовая неустойчивость. Уменьшается объем сбыта продукции, возрастает задолженность, увеличиваются сроки оплаты обязательных платежей.

На третьей стадии ухудшаются финансовые результаты, изменяются статьи актива и пассива. Происходят сбои в производственном процессе, задерживается выплата заработной платы.

Четвертая стадия характеризуется уменьшением финансовых ресурсов, увеличивается кредиторская задолженность, резко снижаются объемы производства и продаж.

На пятой стадии наступает банкротство компании. Компания не может погасить образовавшуюся кредиторскую задолженность. Возможна полная остановка производства. Наступает массовое сокращение персонала.

По мнению ученых – экономистов [2,3] процедуры банкротства в соответствии с Законом о банкротстве охватывают три стадии кризисного финансового состояния организации: неплатежеспособность, несостоятельность, банкротство.

Неплатежеспособность - потеря способности своевременно и полностью выполнять свои финансовые обязательства, обусловленная валютно- финансовым положением субъекта, отсутствием свободных средств, дефицитностью бюджета и платежного баланса. Неплатежеспособность может быть вызвана временными обстоятельствами, условиями финансово - хозяйственной деятельности предприятия. В законодательствах некоторых государств такое состояние называют "практической неплатежеспособностью". Проблема ее разрешения, как правило, - вопрос времени, а для принудительного исполнения должником своих обязательств применяются нормы гражданского законодательства, регулирующие вопросы ответственности за ненадлежащее исполнение обязательств

Проведение радикальных экономических реформ обусловило появление экономических преступлений, связанных с сокрытием имущества и имущественных обязательств от кредиторов. Наибольший экономический ущерб наносят действия по умышленному созданию условий неплатежеспособности предприятий, а также ложное объявление об их банкротстве.

В случае объявления банкротства нередко встает вопрос о его преднамеренности, а также о неправомерных действиях руководителей предприятий. Оценка таких действий, определение факторов, которые позволяют говорить о преднамеренности банкротства, установление обстоятельств, при которых оно наступило, представляют значительные трудности в связи со сложностью установления финансового состояния предприятия и экономической оценкой его хозяйственной деятельности.

Анализ материалов показывает, что в настоящее время можно выделить следующие основные способы реализации действий для создания преднамеренного банкротства предприятий [4]:

1. Руководители предприятий умышленно не принимают мер к уплате налогов и иных обязательных платежей в бюджет. В целях предотвращения наложения ареста на ликвидное имущество учредители (руководители) предприятий принимают меры к отчуждению в первую очередь зданий, сооружений, рабочей техники, производственного оборудования и т. п.

2. Вывод имущества: руководство предприятия, предвидя негативные последствия, вносит основные средства или недвижимое имущество в качестве вклада в уставной капитал дочернего предприятия.

3. Преднамеренное заключение руководителями предприятия договоров на реализацию готовой продукции по заниженным ценам или закупку сырья по

завышенным ценам с фирмами, зарегистрированными на подставных лиц.

4. Предприятие преднамеренно выдает необеспеченные векселя в счет платежей по текущей задолженности участвующим в сговоре партнерам, которые их скупают и предъявляют к оплате.

Манипуляции с имуществом, направленные на смену собственника, по существу, являются главным мотивом при создании ситуации преднамеренного банкротства. К примеру, может утаиваться имущество, принадлежащее лицу на праве собственности (если умышленную ситуацию создает собственник коммерческой организации или индивидуальный предприниматель). Убыточными для кредитора действиями, влекущими видимость неплатежеспособности должника, могут быть также получение кредитов под чрезмерно высокий процент, освобождение отдельных лиц от исполнения обязательств перед ним, распродажа имущества по низкой цене, а также не только возмездные, но и безвозмездные сделки, например безвозмездная передача (дарение) принадлежащего должнику имущества. Довольно часто используется способ переоформления собственного имущества на родственников и доверенных лиц во избежание его включения в конкурсную массу.

Важным аспектом захвата имущества предприятия путем его банкротства является получение контроля над кредиторами. Некоторые заботятся об этом заранее и проводят «покупку» долгов до возбуждения дела о банкротстве, а также после возбуждения дела.

Здесь же необходимо отметить такой способ, как обращение взыскания на имущество по искусственно созданной кредиторской задолженности, например, посредством предъявления к оплате поддельных векселей; представление в арбитражный процесс поддельных документов, влекущее вынесение незаконного решения по имущественным спорам организаций

Умышленное неисполнение договорных обязательств также можно рассматривать как способ вывода имущества под контроль заинтересованных лиц.

Осуществление этой процедуры может применяться к стабильно работающим, прибыльным организациям в следующем порядке:

- Субъект В (заказчик) заключает с субъектом Б (исполнитель) договор (поставки, предоставления кредита и т.д.) на крупную сумму;

- Субъект Б для исполнения договора с субъектом В заключает договор (поставки, предоставления кредита и т.д.) с субъектом А (подрядчик);

- Так как субъект А не исполняет свои обязательства, субъект Б не способен



выполнить свои обязательства перед В;

-Субъект В подает заявление в арбитражный суд о признании субъекта Б банкротом;

Субъект Б признается банкротом, его имущество покупается заинтересованными лицами. Итогом является признание должника банкротом и открытие конкурсного производства. Согласно Закону «О несостоятельности (банкротстве)»[1] заинтересованные субъекты получают возможность приобрести в собственность имущество должника.

Также схема может быть несколько иной:

-Субъект А покупает долги субъекта Б у субъектов В, С, Д;

-Субъект А на основании Закона «О несостоятельности (банкротстве)» [1] подает заявление в арбитражный суд о возбуждении дела о банкротстве относительно субъекта Б;

-Субъект Б признается банкротом, открывается конкурсное производство. В результате продается имущество должника, которое покупается заинтересованными лицами.

Переход имущества в «свои» руки возможен также в случае, когда руководитель предприятия входит в сговор с заинтересованным приобретателем активов. Так, руководство в интересах определенных лиц выводит основные средства на подконтрольные структуры или берет кредиты под залог собственности. Далее в схеме «случайно» появляется заинтересованный покупатель, который, приобретая имущество по выгодным ценам, приводит предприятие к банкротству.

В настоящее время, к сожалению, достаточно часты случаи подделок документов, таких как договоров купли-продажи недвижимого имущества предприятия, подделка выписок из реестра акционеров и решений судов и других[5,6].

В данной схеме используется поддельная подпись руководителя предприятия в договоре купли-продажи недвижимого имущества, либо в доверенности (на подставное лицо, или на представителя рейдера) на право осуществлять какие-либо сделки с недвижимым имуществом предприятия. Преступной целью в данном случае является - внесение в госреестр заведомо ложных сведений о том, что подставное юридическое лицо является собственником того или иного имущества. Далее имущество перепродается через несколько подконтрольных фирм - «однодневок» в адрес уже «добросовестного приобретателя». Подобные

действия усложняют процедуру истребования в судебном порядке имущества из незаконного владения, а также расторжения ряда недействительных сделок купли-продажи недвижимого имущества.

Другим достаточно распространенным способом является незаконное внесение изменений в реестр акционеров либо подделка выписки из реестра. Это практически единственный документ, в котором указано право собственности. Данный способ обычно применяется для того, чтобы получить перевес на собрании акционеров, либо голосовать акциями, которые в реальности не принадлежат этому лицу. Собрание акционеров принимает необходимые рейдеру решения, такие как, например: избрание определенных лиц в органы управления, блокирование невыгодных рейдеру решений либо одобрение выгодной рейдеру сделки.

В другом случае, заинтересованное лицо подделывает решение суда, подтверждающее его право на имущество компании, и направляет его в адрес судебных приставов для исполнения документа. Проверка подлинности поступающих судебных решений не входит в компетенцию судебных приставов-исполнителей. Далее приставы, руководствуясь незаконным решением суда, возбуждают исполнительное производство, по результатам которого имущество переходит рейдеру.

Необходимо учитывать, процесс незаконного завладения имуществом предполагает хорошее знание законодательной базы, а также прав и обязанностей каждой стороны в случае обращения в правоохранительные органы. Рейдер обращаясь за поддержкой в органы МВД или прокуратуры преследует цель: получить доступ к документам и информации по интересующему предприятию путем их выемки или истребования на основании запросов.

Преднамеренное банкротство с целью хищения имущества, том числе денежных средств также получило широкое распространение. В качестве примера можно привести следующую ситуацию. В ходе проверочных мероприятий установлено, что ООО «Элетра» в мае 2012 г. был получен кредит в банке на сумму 155 млн. руб. Установлено, что собственник ООО также являлся директором и учредителем еще в 6 организациях. Перечисление денежных средств, полученных в качестве кредита банка, происходило во взаимозависимые фирмы под видом гашения кредиторской задолженности. В сентябре предприятие обращается в Арбитражный суд для введения процедуры банкротства, введено конкурсное производство. Также установлено, что согласно реестру требований кредиторов,

требования кредиторов второй очереди составили 4 млн. руб., в том числе долг перед учредителем составил более 3 млн. руб. Таким образом, после проведенных проверочных мероприятий у ООО «Элетра» установлены признаки преднамеренного банкротства с целью хищения денежных средств, полученных в качестве кредита банка.

Законодательство о банкротстве прописывает инструменты для формирования арбитражным управляющим конкурсной массы должника, оспаривание подозрительных сделок и сделок, влекущих за собой оказание предпочтения кому-то из кредиторов. Однако данное обстоятельство не снимает ответственности с кредиторов, которым следует занимать активную позицию в делах о банкротстве. Для этого у них есть соответствующие права.

Таким образом, социальные последствия банкротства порой не только негативны, но и могут быть катастрофическими, особенно если предприятие является градообразующим. Преднамеренное банкротство является дорогим удовольствием для государства, поскольку несостоятельность лишь одного предприятия может привести к систематическому неисполнению обязательств перед бюджетом и кредиторами, а в конечном итоге к "парализации" значительной доли соответствующей отрасли.

#### **Список использованной литературы:**

1. О несостоятельности (банкротстве): федер. закон Рос. Федерации от 26 октября 2002 г. N 127-ФЗ // Рос. газ.-2002.- 2 ноября
2. Фадейкина Н.В. О юридической и экономической несостоятельности организаций и методах диагностики вероятности их банкротства // Сибирская финансовая школа, 2014 . -№.6.- С.145-151.
3. Свириденко О.М. Институт несостоятельности (банкротства) в системе гражданского права // Журнал российского права. 2011. N 1. С. 39 - 46.
4. Набеева Н.Г. Вопросы анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятий-банкротов. // Сборник материалов по результатам конференции. "Экономическая мысль современной России. Пути развития", 2014г. Стр. 29-36, г. Челябинск
5. Зенкин, А. Н. Методика расследования преступлений, связанных с незаконным захватом (недружественным поглощением) организаций с использованием подложных документов [Текст] : автореф. дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.09 / А. Н. Зенкин ; Акад. Ген. прокуратуры РФ. - М., 2010. - 24 с. -

Б.Беседин М.Ю. Механизм обеспечения экономической безопасности хозяйствующих субъектов от недружественных поглощений/М. Ю. Беседин. – 2007

**Скорикова Ю.В.,**

## **СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ ИНФОРМАЦИИ В ЛОКАЛЬНЫХ КОМПЬЮТЕРНЫХ СЕТЯХ ОРГАНИЗАЦИЙ И ПРЕДПРИЯТИЙ**

### **Аннотация**

В данной статье рассмотрены основные проблемы защиты информации в компьютерных сетях организаций, приведены административно-организационные меры защиты информации, меры аппаратно-технического характера и программные средства защиты информации.

### **Ключевые слова**

Защита информации, безопасность, компьютерные сети, административно-организационные меры, технические средства, программные средства, криптография

Развитие современных технологий сегодня характеризуется постоянным повышением значения информации. Сегодня информацию рассматривают как один из основных ресурсов развития общества, а информационные системы и технологии как средство повышения производительности и эффективности работы людей. Поэтому информация является ценнейшим и дорогостоящим ресурсом.

Информация играет большую роль не только в производственных процессах, но и является основой деятельности управленческих организаций, страховых обществ, банков, организаций социальной сферы и т.д. Во многих из перечисленных случаев информация представляет большой интерес для криминальных элементов. Все преступления начинаются с утечки информации. Кроме того, с ростом применения современных информационных технологий в различных сферах становится возможным распространение разных злоупотреблений, связанных с использованием вычислительной техники («компьютерных» преступлений).

Действия злоумышленников часто достигают цели. Этому способствует и то, что в некоторых случаях преступниками являются сами сотрудники организации, а иногда эксплуатируются однотипные стандартные вычислительные средства, которые хорошо документированы и в деталях известны профессионалам.

Таким образом, организациям, заинтересованным в сохранении каких-либо тайн или предотвращении подделок электронных документов необходимо серьезно заботиться о своей информационной безопасности. Им приходится грамотно выбирать меры и средства обеспечения защиты информации от умышленного разрушения, кражи, порчи, несанкционированного доступа, несанкционированного чтения и копирования. Поэтому проблема защиты информации является актуальной, и будет таковой еще ни один десяток лет.

Основные проблемы защиты информации при работе в компьютерных сетях, можно условно разделить на три типа: перехват информации (нарушение конфиденциальности информации), модификация информации (искажение исходного сообщения или замена другой информацией), подмена авторства (кража информации и нарушение авторского права) [1, с.105].

С целью эффективной защиты от перехвата и модификации информации каждая организация или компания должны проектировать свою систему безопасности, основанную на административно-организационных мерах и технических и программных средствах.

За административно-организационные меры и их соблюдение должен нести ответственность руководитель компании, а также один из его заместителей, в чьем ведении находится служба безопасности. Почти 70% от общей степени безопасности сведений зависит именно от административно-технических мер, так как в деятельности служб коммерческого шпионажа использование случаев подкупа сотрудников встречается гораздо чаще, чем использование специальных технических средств хищения сведений, требующих высокой квалификации и раскрытия информации третьим лицам, непосредственно не участвующим в конкурентной борьбе.

К административно-организационным мерам относят также разработку специальной документации. Все нормативно-правовые акты организации, посвященные защите коммерческой тайны и иных сведений, должны соответствовать самым строгим требованиям, предъявляемым к аналогичным документам, необходимым для получения лицензии. Это связано не только с тем, что они наиболее проработаны, но и с тем, что качественная

подготовка этого типа документации даст в будущем возможность защиты позиции компании в суде при возникновении споров об утечке информации.

Работа с персоналом это также одна из мер по защите информации. Персонал является наиболее слабым звеном в любой системе защиты информации от утечек. Это приводит к необходимости уделять работе с ним максимальное внимание. Для компаний, работающих с государственной тайной, предусмотрена система оформления допусков. Иным организациям необходимо принимать различные меры для обеспечения ограничения возможности работы с конфиденциальными данными. Необходимо составлять перечень сведений, составляющих коммерческую тайну, и оформлять его в качестве приложения к трудовому договору. При работе с информацией, содержащейся в базе данных, должны быть разработаны системы допуска. Все сотрудники должны быть ознакомлены с инструкциями о порядке работы со сведениями, содержащими коммерческую тайну, и подтвердить это росписями в журналах. Это позволит при необходимости привлечь их к ответственности.

Пропускной режим, существующий на объекте, должен предполагать не только фиксацию данных всех посетителей, но и сотрудничество только с охраняемыми предприятиями, которые также соответствуют всем требованиям безопасности.

Достаточно часто виновниками утечек информации становятся не сотрудники, а контрагенты компании. Это многочисленные консалтинговые и аудиторские компании, фирмы, поставляющие услуги по разработке и обслуживанию информационных систем. Как достаточно любопытный, хоть и спорный, пример можно привести украинскую ситуацию, где была запрещена работа ряда дочерних компаний 1С из-за подозрений в возможности хищения ее сотрудниками конфиденциальной бухгалтерской информации. Ту же опасность представляют распространенные сегодня облачные CRM-системы, которые предлагают услуги облачного хранения информации. При минимальном уровне их ответственности за сохранность доверенных им сведений никто не сможет гарантировать, что вся база телефонных звонков клиентов, записанная в системе при ее интеграции с IP-телефонией, не станет одновременно добычей конкурентов. Этот риск должен оцениваться как очень серьезный. При выборе между серверными или облачными программами следует выбирать первые. По данным Microsoft число кибератак

на облачные ресурсы только за I квартал 2017 году возросло на 300%.

Перейдем теперь к техническим средствам предотвращения утечек информации. Для защиты информации от утечки или хищения необходимо применять широкий спектр мер аппаратно-технического характера. Современные технические средства подразделяются на четыре группы:

- инженерные;
- аппаратные;
- программные;
- криптографические.

Инженерные средства. Эта категория средств защиты применяется в рамках реализации планировочно-архитектурных решений. Они представляют собой устройства, физически блокирующие возможность проникновения посторонних лиц к охраняемым объектам, системы видеонаблюдения, сигнализации, электронные замки и другие аналогичные технические приспособления.

Аппаратные средства. **Аппаратные средства защиты информации** – это самые различные по принципу действия, устройству и возможностям технические устройства, обеспечивающие защиту от утечки, пресечение разглашения и противодействие несанкционированному доступу к источникам конфиденциальной информации.

При этом по своим техническим возможностям аппаратные средства защиты информации могут быть **общего назначения**, рассчитанные на использование непрофессионалами с целью получения предварительных (общих) оценок, **профессиональные комплексы**, позволяющие проводить тщательный поиск, обнаружение и высокоточные измерения всех характеристик средств несанкционированного съема информации. В качестве примера первых можно привести ряд индикаторов электромагнитных излучений, обладающих широким спектром принимаемых сигналов и довольно низкой чувствительностью. В качестве примера вторых – комплексы для обнаружения и пеленгования радиозакладных устройств, предназначенные для автоматического обнаружения и определения местонахождения радиомикрофонов, телефонных закладных устройств и сетевых радиопередатчиков.

Программные средства. Это наиболее значимая группа, так как с ее

помощью можно избежать проникновения в информационные сети посторонних лиц, заблокировать хакерские атаки, предотвратить перехват информации. Среди них необходимо отметить специальные программы, обеспечивающие системную защиту информации. Это DLP-системы и SIEM-системы, наиболее часто применяемые для создания механизмов комплексной информационной безопасности. DLP (Data Leak Prevention, системы предотвращения утечек данных) обеспечивают полную защиту от утраты конфиденциальной информации. Сегодня они настраиваются в основном на работу с угрозами внутри периметра, то есть исходящими от пользователей корпоративной сети, а не от хакеров. Системы применяют широкий набор приемов выявления точек утраты или преобразования информации и способны блокировать любое несанкционированное проникновение или передачу данных, автоматически проверяя все каналы их отправки. Они анализируют трафик почты пользователя, содержимое локальных папок, сообщения в мессенджерах и при выявлении попытки переправить данные блокируют ее.

SIEM-системы (Security Information and Event Management) управляют информационными потоками и событиями в сети, при этом под событием понимается любая ситуация, которая может повлиять на сеть и ее безопасность. При ее возникновении система самостоятельно предлагает решение об устранении угрозы.

Программные технические средства могут решать отдельные проблемы, а могут и обеспечивать комплексную безопасность компьютерных сетей.

Криптографические средства. Эта категория обеспечивает алгоритмы шифрования всей информации, которая передается по сетям или хранится на сервере. Шифрование или криптография, позволяет трансформировать данные в зашифрованную форму, из которой извлечь исходную информацию можно только при наличии ключа. Поэтому даже при утере или перехвате информации она не будет представлять интерес посторонним лицам.

Очевидно, чтобы зашифровать послание, достаточно алгоритма. Однако использование ключа при шифровании предоставляет два существенных преимущества. Во-первых, можно использовать один алгоритм с разными ключами для отправки посланий разным адресатам. Во-вторых, если секретность ключа будет нарушена, его можно легко заменить, не меняя при



этом алгоритм шифрования. Таким образом, безопасность систем шифрования зависит от секретности используемого ключа, а не от секретности алгоритма шифрования.

Многие алгоритмы шифрования являются общедоступными. Количество возможных ключей для данного алгоритма зависит от числа бит в ключе. Например, 8-битный ключ допускает 256 комбинаций ключей. Чем больше возможных комбинаций ключей, тем труднее подобрать ключ, тем надежнее зашифровано послание. Так, например, если использовать 128-битный ключ, то необходимо будет перебрать  $2^{128}$  ключей, что в настоящее время не под силу даже самым мощным компьютерам. Важно отметить, что возрастающая производительность техники приводит к уменьшению времени, требующего для вскрытия ключей, и системам обеспечения безопасности приходится использовать всё более длинные ключи, что, в свою очередь, ведет к увеличению затрат на шифрование.

Сегодня защита компьютерных систем от несанкционированного доступа характеризуется возрастанием роли программных и криптографических механизмов по сравнению с аппаратными. Новые проблемы в области защиты информации уже требуют использования протоколов и механизмов со сравнительно высокой вычислительной сложностью.

В результате общедоступности информации в сети Internet, выявляется слабость традиционных механизмов и отставание применения современных методов защиты. Криптография расширяет возможности защиты информации и обеспечивает её безопасность в сети. Стратегически правильным решением проблемы защиты информации, является использование достижений криптографии.

Комплексное применение всего диапазона методов защиты может быть избыточным, поэтому для организации систем защиты информации в конкретной организации или компании нужно создавать собственный проект, который окажется оптимальным с ресурсной точки зрения.

Такое деление технических средств защиты информации, достаточно условно, так как на практике очень часто они взаимодействуют и реализуются в комплексе в виде программно — аппаратных модулей с широким использованием алгоритмов закрытия информации.

Для осуществления полноценной защиты информации необходима слаженная работа всех средств безопасности. Лишь в комплексе они могут

обеспечить полноценную защиту ценных данных. Поэтому необходимо опережающими темпами совершенствовать комплексные средства защиты.

Естественно, что указанные средства защиты не всегда надежны, так как на сегодняшний день быстрыми темпами развивается не только техника (в нашем случае компьютерная), постоянно совершенствуется не только сама информация, но и методы, позволяющие эту информацию добывать.

Список литературы:

1. Латыпова Э.Р. Проблемы защиты информации / Материалы IX Международной студенческой научной конференции «Студенческий научный форум».

2. Программно-аппаратная защита информации: учебное пособие / под ред. С. К. Варлатая, М. В. Шаханова. — Владивосток: ДВГТУ, 2007. — 243 с.

**И.И. Софьин**  
**Л.А. Кошелева**

## **ФОРМИРОВАНИЕ У ШКОЛЬНИКОВ НАВЫКА РАБОТЫ ГРАФИТНЫМ КАРАНДАШОМ**

В школьном возрасте в самой элементарной, простейшей форме ребенок изображает в своих рисунках окружающую его жизнь. В этом возрасте является существенным вопрос о характере графической деятельности. Внимание детей вначале направлено на освоение новых материалов, инструментов. Так, чирканье карандашом носит случайный манипулятивный характер. Получив карандаш, школьник действует им, как всяким любым предметом (постукивает, делает различные движения и т.д.). Ему не знакомо назначение карандаша как средства, которым можно изображать что-то, он еще не испытывает потребности в этом. Эта деятельность представляет собой двигательную игру с карандашом. Овладевая карандашом, дети производят различные действия: наносят линии, штрихи разного характера.

Наблюдения многих исследователей свидетельствуют о постепенно изменяющемся характере движений, производимых ребенком в процессе рисования. Вначале дети покрывают лист бумаги точками, штрихами, затем

неотрывными дугообразными линиями. Отдельные линии закругляются, ломаются под углом, перекрещиваются. В рисунке появляются зигзаги, которые заполняют весь лист. Постепенно ученики начинают овладевать вращательными движениями, в результате чего получаются неотрывные спирали, мотки, увеличивающиеся по размеру и занимающие весь лист. Затем дети пытаются вычлени из массы линий какие-то очертания и используют их для изображения простейших форм. В связи с этим в рисунке исчезает хаотическое нагромождение линий и все больше проявляется определенность графических изображений. Но современная программа уже на первом году обучения детей в школе предусматривает большой объем графической деятельности, предъявляя достаточно жесткие требования к скорости и качеству овладения детьми письменными навыками.

Цель данного исследования состоит в том, чтобы изучить графику как вид изобразительного искусства, выявить формирование графических навыков и умений у детей школьного возраста, разработать методику обучения технике графитного карандаша школьников.

При изучении психологических особенностей учащихся младшего и среднего школьного возраста был сделан вывод: в младшем школьном возрасте для детей уроки изобразительного искусства представляют особый интерес, так как творческие занятия побуждают к работе. А в изобразительной деятельности школьников среднего возраста наблюдается склонность к натуралистичности изображения, вместе с тем, возросшая самокритичность не позволяет довольствоваться результатами своей работы. Реальный вид изображаемых объектов приобретает для взрослеющих художников особое значение. Они стремятся, как можно точнее передать объем предметов, их детали, изменение цвета на поверхности. Школьники – подростки начинают замечать не только видимые изменения формы предметов, но и чувствовать зависимость этих изменений от точки зрения рисующего.

Рассмотрение изобразительных возможностей техники графитного карандаша позволило сделать вывод: освоение техники рисунка – процесс, в комплексе решающий образовательные, трудовые и воспитательные задачи. Для педагога твердое знание техники рисунка и умение свободно владеть ею имеет особо важное значение. Таким образом, овладение техникой рисунка – это длительный процесс, он требует напряженного внимания, целеустремленности, упорства, трудолюбия и систематических упражнений.

Изучение вопроса формирования и развития навыков работы графическим карандашом у учащихся младшего и среднего школьного возраста показало следующее: индивидуальную работу с детьми тоже надо планировать, чтобы она носила не случайный, а планомерный характер; овладеть техникой рисования дети могут только в том случае, если в каждой возрастной группе они получают определенный объем навыков и умений.

Для формирования технических навыков рисования, у детей младшего и среднего школьного возраста, необходимо использовать психологически обоснованные способы обучения, позволяющие эффективно формировать двигательную основу изображения — технические навыки и умения у школьников. Продумывая методику проведения занятия, учитель учитывает индивидуальные особенности школьников, чтобы обеспечить индивидуальный подход в процессе обучения. Только такой подход сделает обучение эффективным, позволит развить творческие способности каждого ребенка.

**Список использованной литературы:**

- 1) Игнатъев Е.И. Формирование способностей к рисованию.// Способности ваших детей./ Сост. Н.П. Линькова и Е.А. Шумилин. – М.: Просвещение, 1969. – 218 с.
- 2) Квач, Н.В. Развитие образного мышления и графических навыков у детей 5-7 лет / Н.В. Квач. – М.: ВЛАДОС, 2001. – 160 с.
- 3) Доронова, Т.Н. Обучаем детей изобразительной деятельности / Т.Н. Доронова. – М.: Школьная пресса, 2005. – 96 с.